



Olisiko jo aika lähteä merta edemmäs kalaan?

Kansainväliset markkinat kiinnostavat, mutta oma aika ei riitä käytännön toimiin. Potentiaalia kansainväliseen kaupantekoon olisi, jos osaaja löytyisi.

Kansainvälisen kaupan osaajaksi-rekrytointikoulutus

Mistä on kyse?

Business Savo Oy suunnittelee Pohjois-Savon yritysten tarpeisiin vastaavaa rekrytointikoulutusta, jossa yritykset saisivat täsmäkoulutetun osaajan omaan kasvu- ja kansainvälistymistarpeeseensa.

Yhteistyöyrityksen tarkoitus on antaa koulutukseen osallistuvalla opiskelijalla kehittämisaihio, josta opiskelija yhdessä yrityksen edustajan ja kouluttajan kanssa työstää yrityksen käyttöön konkreettisen toteuttamissuunnitelman kasvuun/kansainvälistymiseen ja mahdollisen rahoitus/avustushakemuksen. Koulutukseen osallistuva aloittaa suunnitelman työstämisen lähtökohta-analyysillä koulutuksen alkuvaiheessa ja jatkaa sen työstämistä yrityksessä työssäoppimisjaksolla. Ohjaus jatkuu työssäoppimisjakson aikana ja kehittämistehtävän toteutumista seurataan yhdessä yhteistyöyrityksen edustajan kanssa. Yhdessä kouluttajan kanssa varmistetaan, että yritys sekä siellä työssäoppimassa oleva opiskelija hyötyvät yhteistyöstä.

Koulutuksen tavoitteena on henkilön työllistyminen ja työllistävän yrityksen kehittyminen, kasvu ja kansainvälistyminen.

Rekrykoulutuksessa kustannukset jakaantuvat niin, että rekrytoivat yritykset maksavat 30 % rekrykoulutuksen kokonaishinnasta. Tällä summalla he saavat valitsemansa koulutukseen osallistujan töihin yritykseen koulutuksen ajaksi ja ensisijaisen mahdollisuuden palkata tämän omaan yritykseensä. Koulutus sisältää työntekoa lisäksi teoriakoulutusta opiskelijoille ja kouluttajan käytännön tuen yritykselle. Rekrykoulutuksesta voit lukea lisää täältä

<https://yrityskasvuun.fi/rekrykoulutus/>



Koulutuksen kesto ja hinta

Arvio koulutuksen kestosta on 3 – 4 kuukautta. Teoriaopetusta tästä ajasta on maksimissaan 20 päivää. Muun ajan koulutukseen osallistuja on yrityksessä tekemässä töitä.

Koulutuksen hinnaksi yritykselle tulee arviolta 3 000 euroa (+ alv 24 %). Lopullinen hinta muodostuu mukaan lähtevien yritysten ja koulutuksen keston perusteella.

Koulutuksen sisältö

Koulutuksen sisältö henkilökohtaistetaan kullekin mukaan valitulle hakijalle ja yhteistyöyritykselle. Kohderyhmän ollessa potentiaalisia kansainvälistymisen ja kasvun asiantuntijoita hyödynnetään olemassa olevaa osaamista ja keskitytään kunkin osaamiskapeikkojen täyttämiseen teoriaopinnoin, jotka nekin ovat mahdollisimman käytännönläheisiä.

Koulutus sisältää seuraavia aihe-alueita:

Työelämä- ja vuorovaikutustaidot

Henkilö- ja yritysbrändäys, social selling

Liiketoiminta ja liiketoiminnan kehittämiskokonaisuudet sekä rahoitus

Tuotteistaminen ja palvelumuotoilu

Digitaalinen liiketoiminta

Projektien suunnittelu, johtaminen ja hallinta

Kansainvälinen liiketoiminta

Markkinakartoitukset

Työssäoppiminen ja työelämäprojekti

Lisätietoja

Varmista yrityksellesi mahdollisuus olla mukana tässä syksyllä 2019 starttaavassa kokonaisuudessa ja ota yhteyttä Business Savo Oy, Petra Ryymin, petra@businesssavo.fi, 045 168 1030.

Keskustellaan tarpeistanne tarkemmin ja etsitään yritykseen ja työyhteisöön sopiva osaaja.